

DISTRIBUTION – NOUVELLE ORGANISATION**ALTIMATE France réorganise sa structure commerciale pour accélérer son développement.****ALTIMATE France créé 3 Directions Commerciales dédiées : Oracle COMPLETE, Infrastructure et Sécurité & Réseaux.**

ALTIMATE, leader européen de la distribution à valeur ajoutée de solutions d'infrastructures informatiques, soucieux de conserver son image d'expert a initié une dynamique commerciale en 2010, avec le changement d'identité commerciale et visuelle (Distrilogie devenu ALTIMATE), la mise en place d'un ERP et la refonte du site internet (www.altimate-group.com).

Dans la continuité de cette dynamique, ALTIMATE France, piloté par **Nicolas Legrand, directeur général délégué France** depuis avril 2011, s'est attaché à renforcer les partenariats commerciaux et à signer de nouveaux accords de distribution avec des éditeurs spécialisés sur des technologies émergentes. Cette diversification du catalogue a implicitement conduit à la création de 3 divisions commerciales dédiées, animées par des experts.

Les 3 nouvelles directions commerciales ont pour missions de développer les ventes et les partenariats, mais également d'apporter **une réelle expertise sur des marchés et des métiers spécifiques**. Elles sont organisées de la façon suivante :

- ✓ **Direction Commerciale Oracle Complete** - Animée par Sophie Daval, Brand Manager Oracle Complete (logiciel Oracle et matériel-anciennement SUN). Sophie est épaulée par deux équipes spécialisées, composées de 12 collaborateurs. Son parcours de plus de 10 ans dans la distribution informatique lui confère les qualités requises pour développer cette marque stratégique du portefeuille d'ALTIMATE.
- ✓ **Direction Commerciale Infrastructure** - A la tête d'une équipe composée de 14 personnes, Yann Plétan à pour mission de créer des synergies et de développer le portfolio composé des offres Adobe, Brocade, C-Tera, HP, Isilon, Q Logic, Quantum, Red Hat et Symantec.
- ✓ **Direction Commerciale Sécurité & Réseaux** - Pour renforcer son positionnement autour de la sécurité, ALTIMATE France crée une division « Sécurité & Réseaux » et nomme Laurent Berard au poste de Directeur Commercial. Diplômé d'un Executive M.B.A et en poste depuis le 1er décembre, Laurent Berard dispose d'une solide expertise dans les domaines de la sécurité et des réseaux, acquise notamment auprès d'acteurs comme Trustport, Kaspersky, ou encore le distributeur Afina. Fort de cette expertise, il aura pour mission d'assurer le développement de cette nouvelle division en s'appuyant sur des technologies fortes. Le portfolio est composé des offres FSecure, NetIQ, Riverbed et Symantec Security. Au même moment ALTIMATE **étouffe son offre et signe de nouveaux accords de distribution** avec des acteurs à fort potentiel et experts dans leurs domaines : **Clavister, Radware et Swivel**.
 - **Symantec Security**, l'éditeur leader dans le domaine de la sécurité, a considérablement renforcé son offre sécurité et s'appuie sur ALTIMATE pour développer les ventes des solutions PGP Encryption, Enterprise Security et DLP.
 - **Clavister**, constructeur suédois, spécialiste de la sécurisation IP et des solutions UTM. Propriétaire de son « noyau CorePlus », Clavister propose des firewalls avec toutes les fonctions de sécurité jugées nécessaires par les PME, grands comptes publics et privés : Routeur, Firewall, VPN, IDP/IPS, Filtrage Web, Anti-Virus, Gestion de bande passante (QoS), Authentification et Protection Applicative (VoIP, Messagerie, Navigation, FTP).

- **Radware**, possède une avancée technologique lui permettant de répondre aux problématiques et enjeux majeurs des entreprises, que sont l'optimisation des infrastructures, appuyé par des solutions de virtualisation, mais également protéger les entreprises contre les nouvelles vagues de cyberattaques sophistiquées.
- **Swivel Secure**, pionner dans les solutions de sécurité réseau, propose des solutions d'authentification forte. L'accès au système d'information des sociétés par les mobiles augmente les vulnérabilités face aux diverses menaces de sécurité. Swivel Secure fournit des solutions d'authentification modulaires, fiables et souples à la mise en œuvre. Avec la technologie PINsafe® multi-niveau, Swivel Secure est le premier à utiliser les SMS et les applications mobiles en place d'un ID utilisateur ou Token, pour confirmer l'identité en ligne des utilisateurs distants.

Un ensemble de ressources transverses accompagnent cette nouvelle organisation et cette volonté de démarrer de nouveaux partenariats de distribution innovants avec :

- ✓ Une équipe de Consultants Technique Experts, orchestrée par **Jean Pierre Raveleau, directeur technique et marketing**, s'appuie sur le **LAB ALTIMATE**, basé au siège de l'entreprise et qui peut être déployé en **LAB Mobile** pour les ateliers en Province, pour réaliser des démos, maquettes, tests et transferts de compétences. Enfin, pour appuyer sa stratégie et sa volonté d'être un partenaire à forte valeur ajoutée pour ses Partenaires, éditeurs, constructeurs et intégrateurs, **ALTIMATE accentue son programme de transfert de compétences en région** avec la mise en place de journées de conférences technologiques telles que les « **Synthèses Technologiques** » ou les « **Itinérantes** ».
- ✓ **Une équipe service & renouvellement de maintenance**, pilotée par **Benoît Fletcher**, est également à la disposition des partenaires. L'offre d'Intégration permet aux revendeurs/intégrateurs d'utiliser la logistique, l'intégration et l'entrepôt d'ALTIMATE. Ainsi, D-FI, acteur majeur dans les domaines de l'intégration et des services autour des architectures systèmes, a confié en avril dernier sa logistique et son activité d'intégration à ALTIMATE. La partie Renouvellements de maintenances logicielle et matérielle sous le contrôle d'Alexandra Draï, assure elle la reconduction de tous les contrats de support pour les partenaires d'ALTIMATE.
- ✓ **Une équipe comptes nommés**, dirigée par **Jean Claude Ricard**, est en charge des grands comptes et assure le développement des ventes auprès de ces partenaires. Et plus particulièrement le démarrage des nouvelles solutions distribuées par ALTIMATE.

A propos d'Altimate


ALTIMATE France, distributeur à valeur ajoutée, spécialisé dans les solutions d'infrastructure, de data management et sécurité, filiale du groupe ALTIMATE appartenant au groupe DCC, accompagne depuis plus de 20 ans, les entreprises et les SSII, dans le choix de solutions technologiques pertinentes et pointues.

En 2010/2011, les 260 collaborateurs du groupe ALTIMATE ont réalisé un chiffre d'affaires de 282 millions d'euros. ALTIMATE France a été créé en 1994 après le rachat de Distriologie par le groupe DCC. (www.dcc.ie)

L'offre ALTIMATE, élaborée grâce à de nombreux partenariats avec les plus grands acteurs du monde informatique, permet aux revendeurs de proposer des solutions performantes, à la pointe de la technologie et testées in vivo dans le LAB ALTIMATE.

ALTIMATE Group est présent dans 8 pays : la Belgique, l'Espagne, la France, le Luxembourg, les Pays Bas, le Portugal, le Royaume Uni et l'Irlande, et anime un réseau de plus de 2500 revendeurs à valeur ajoutée, intégrateurs et éditeurs de logiciels. Pour plus d'informations : www.altimate-group.com

Contacts presse :

	<p>Véronique PIGOT - Agence Kani RP Tel. : 33 (1) 49 52 60 64 Email : ultimate@kanirp.com</p>	<p>Isabelle LLECH - ALTIMATE Tél. : 33 (1) 34 58 47 62 Email : illech@ultimate-group.com</p>
---	--	---