

E-COMMERCE – SALON

Web et Solutions participera au prochain salon Emarketing 2014

A l'occasion du salon E-Marketing de Paris, Web et Solutions, entreprise de services numériques dédiés au e-commerce, mettra en avant les services proposés autour d'OASIS 7, sa solution e-commerce, pour accompagner les ecommerçants ambitieux de demain.

Disposer de conseils et d'accompagnement dans le développement de la stratégie e-commerce, maîtriser les grands principes de gestion et de marketing ainsi que les contraintes réglementaires et les obligations fiscales et développer une stratégie multicanal en lien avec la stratégie globale de l'entreprise tels sont les besoins des ecommerçants d'aujourd'hui. Chez Web et Solutions, cette approche est inscrite dans l'ADN de l'entreprise et ses équipes sont constituées autour de deux grandes compétences : des experts technologiques et des experts métier, tous anciens commerçants ayant fait le choix de mettre leurs compétences au service du plus grand nombre.

Web et Solutions, profitera du **salon E-Marketing de Paris du 8 au 9 avril 2014** pour mettre en avant l'ensemble des services à valeur ajoutée qu'elle propose aux e-commerçants qui font le choix de la solution OASIS 7 pour développer leur activité ou pour se lancer dans la vente en ligne.

Web et Solutions, depuis sa création, met au service des entreprises qui souhaitent développer une stratégie e-commerce gagnante, son expertise dans le développement de solutions technologiques et métier dédiées au e-commerce et dans l'accompagnement des e-commerçants. Les services proposés autour d'OASIS 7 apportent une véritable valeur ajoutée à la solution et permettent aux commerçants de bénéficier de conseils et de prestations à la hauteur de leurs ambitions. Avec toujours comme objectif l'efficacité et l'optimisation de leur stratégie e-commerce.

Les services proposés par Web et Solutions et présentés sur un stand situé en **E5** sont articulés autour de trois grands thèmes qui ont, pour objectif, d'accompagner le ecommerçant tout au long de son parcours :

- Le conseil : ce service est caractérisé par la mise en place d'une équipe projet multiexpertise pilotée par un chargé de compte dédié qui va accompagner le ecommerçant tout au long de sa vie d'entrepreneur. Ce chargé de compte participera à l'élaboration de son cahier des charges et le conseillera sur les outils et les actions marketing les plus adaptés à mettre en place en fonction de son secteur d'activité et de ses perspectives de développement. Chez Web et Solutions, les compétences marketing et graphiques sont intégrées directement au sein de l'équipe projet afin de faciliter la gestion et la coordination entre les différentes compétences.
- Le graphisme : OASIS 7 laisse une grande liberté dans la mise en place d'une charte graphique. La mise en lumière des produits doit avant tout refléter le professionnalisme du ecommerçant, pour inspirer confiance et favoriser l'achat. La charte graphique et l'ergonomie d'un site e-commerce sont des éléments indispensables à la réussite d'un projet e-commerce, car elles véhiculent l'image de marque de l'entreprise. La mise en place de l'aspect graphique d'un site e-commerce commence par la conception d'une charte graphique répondant à la demande et respectant l'identité visuelle du client. Une fois validée, la charte graphique est intégrée dans Oasis 7.
- La formation : en sa qualité d'organisme de formation agréé et expert en e-commerce enregistré auprès de la Préfecture de Seine-maritime sous le n° 23760418776, Web et Solutions accompagne ses clients et leurs collaborateurs en leur proposant des packs de formations adaptées à leurs

besoins pour démarrer leur activité ou monter en compétence (génération de contenu, référencement, gestion des promotions, logistique, achat, etc.).

OASIS 7 est une solution mature dédiée aux entrepreneurs ambitieux du e-commerce. Cette plateforme full web, aux fonctionnalités riches et natives, est assortie d'une palette de services particulièrement adaptés aux besoins des entrepreneurs du net. Chez Web et Solutions, le client est une personne. Les équipes travaillent au plus près des attentes des e-commerçants pour faire de leurs projets une réalité commerciale. Elles développent avec eux une approche évolutive en fonction de leur stratégie. Elles s'appuient sur des services à la carte pour répondre à leurs besoins et une approche technologique reposant sur un socle logiciel et un métier commun.

Les équipes de Web et Solutions vous donnent rendez-vous au salon emarketing pour étudier avec vous vos besoins.

A propos de Web et Solutions

Créée en 2003 par Yannick Maingot, Web et Solutions est une entreprise de services numériques dédiés au e-commerce. Elle met au service des entreprises qui souhaitent développer une stratégie e-commerce gagnante ses 10 années d'expertise dans le développement de solutions technologiques métiers dédiées et dans l'accompagnement des e-commerçants.

Basée à Rouen, au cœur du Technopôle du Madrillet, l'entreprise compte 50 collaborateurs dont une équipe de consultants e-commerce capables d'intervenir sur l'ensemble du territoire français pour analyser vos projets et vous accompagner dans la mise en œuvre de vos sites e-commerce.

Elle compte parmi ses clients des sites e-commerce dans tous les secteurs d'activité : Groupe Setin, JouéClub Drive, Fxmodel, Brindilles, Sportsmed, Akoustik, Calcea, Avenue de la Glisse,...

Pour plus d'informations visitez le site web : www.webetsolutions.com et www.oasis-e-commerce.com

Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 - Email : webetsolutions@kanirp.com

Retrouvez toutes les actus sur <http://www.kanirp.com/1793/web-et-solutions/>