

## **E-COMMERCE – NOUVELLES FONCTIONNALITES BtoB**

### **OASIS 7 de Web et Solutions s'ouvre au B2B avec une option dédiée au négoce entre professionnels.**

***Développer leur chiffre d'affaires via le canal web et renforcer leur image de marque grâce à de nouveaux services à leurs clients... Les professionnels en rêvaient,... Web & Solutions répond à leurs attentes avec une nouvelle option B2B, riche de fonctionnalités spécifiques à activer sur Oasis 7.***

Enrichie régulièrement, la plate-forme ecommerce OASIS 7 développée par l'éditeur français Web et Solutions, propose l'un des plus larges panels de fonctionnalités du marché. En 2015, elle se dote d'une nouvelle option BtoB dédiée aux professionnels du négoce qui va désormais permettre aux ecommerçants du monde professionnel de développer leurs activités via le web avec la même simplicité et la même efficacité que pour les professionnels du BtoC. Cette nouvelle option sera présentée à l'occasion de la **Paris Retail Week**, qui se tiendra du 21 au 23 septembre 2015, Porte de Versailles.

Le commerce et la digitalisation du commerce défient l'organisation économique classique. Le numérique s'introduit partout : d'un schéma en filière, on passe aux approches transversales. Finances, RH, production, vente, marketing voient leurs relations transformées et remises à plat. Sans oublier un secteur émergent : le ecommerce BtoB qui cherche à gagner ses lettres de noblesse. En effet, le succès croissant du e-commerce global en France (avec plus 57 milliards d'euros dépensés sur internet en France en 2014, d'après la Fevad) pousse le e-commerce BtoB dans la même direction. Avec 87 % des acheteurs professionnels qui passent commande sur Internet et 76% qui souhaitent connaître la disponibilité en temps réel des produits, ce canal de vente est devenu incontournable.

En effet, un site e-commerce B2B représente une réelle opportunité de croissance pour les entreprises en leur permettant à la fois de dépasser leurs objectifs stratégiques, de répondre plus vite aux besoins de leurs clients, d'améliorer leur service client et de proposer un parcours client multicanal. Ces fonctionnalités sont encore trop souvent négligées par les acteurs de la création de sites e-commerce, un état de fait auquel Web et Solutions a mis fin avec son option BtoB à activer après souscription directement dans le back-office d'OASIS 7.



Précurseur sur ce secteur d'activité depuis le lancement d'une version bêta pour le groupe Sétin, spécialiste indépendant du négoce en quincaillerie de bâtiment et fourniture industrielle, Web et Solutions propose désormais une nouvelle option très aboutie, ergonomique et riche de fonctionnalités ad hoc pour répondre aux attentes de ce marché porteur qui offre de nouvelles perspectives de croissance.

Parmi les fonctionnalités majeures répondant spécifiquement aux besoins des acteurs du négoce entre professionnels, il faut noter :

- ↪ Création d'un compte Pro avec formulaire spécifique et validation du compte client,
- ↪ Passage de commande par différents contacts dans une même société,
- ↪ Création de devis côté Front-office,
- ↪ Paiement d'une ou plusieurs factures dans l'espace client côté Front-office,
- ↪ Saisie directe des références et quantités pour ajout au panier et commande rapide,
- ↪ Tunnel de commande simplifié pour la création de devis en ligne,
- ↪ Affichage du numéro de dossier ou de chantier sur la commande,
- ↪ Enregistrement d'un panier type pour le client,
- ↪ Gestion des sociétés / enseignes,
- ↪ Gestion de catégories de tarifs professionnels,
- ↪ Ajout au panier de plusieurs variantes d'un même article simultanément,
- ↪ Export des tarifs clients et des stocks dans l'espace client,
- ↪ Etc.

Yannick Maingot, directeur de Web et Solutions, commente : « *Nous avons de nombreuses demandes de professionnels. Notre version bêta fonctionnait parfaitement mais nous avons préféré attendre plusieurs mois pour évaluer les points d'amélioration avant de lancer une version BtoB répondant aux attentes de l'ensemble des professionnels. Plus que n'importe quel commerçant, les professionnels n'ont pas le droit à l'erreur lorsqu'ils passent au e-commerce car une implémentation mal réalisée ou trop complexe des fonctions BtoB peut impacter directement le CA. Conscients de cet enjeu majeur pour nos clients, nous ne voulions nous précipiter et surtout, nous souhaitions offrir à nos clients BtoB la même simplicité d'utilisation et les mêmes automatismes que pour nos clients BtoC. Aujourd'hui, je suis particulièrement satisfait du travail de nos équipes de R&D en étroite liaison avec notre client le groupe Setin. Nous avons pu nous appuyer sur son retour d'expérience pour concevoir la plateforme e-commerce BtoB la plus aboutie du marché, qui offre un haut niveau d'exigence et de qualité, attendu par les spécialistes du BtoB.* »

### A propos de Web et Solutions

Créée en 2003 par Yannick Maingot, Web et Solutions est une entreprise de services numériques dédiés au e-commerce qui propose à la fois une plate-forme dédiée à la création de sites e-commerce et des services d'accompagnement associés. Elle met au service des entreprises qui souhaitent développer une stratégie e-commerce gagnante ses 10 années d'expertise dans le développement de solutions technologiques métiers dédiées et dans l'accompagnement des e-commerçants.

Basée à Rouen, au cœur du Technopôle du Madrillet, l'entreprise compte 50 collaborateurs dont une équipe de consultants e-commerce capables d'intervenir sur l'ensemble du territoire français pour analyser vos projets et vous accompagner dans la mise en œuvre de vos sites e-commerce.

Elle compte parmi ses clients des sites e-commerce dans tous les secteurs d'activité : Groupe Setin, JouéClub Drive, Fxmodel, Brindilles, Sportsmed, Akoustik, Calcea, Avenue de la Glisse,...

Pour plus d'informations visitez le site web : [www.webetsolutions.com](http://www.webetsolutions.com) et [www.oasis-e-commerce.com](http://www.oasis-e-commerce.com)

### Contact presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 - Email : [webetsolutions@kanirp.com](mailto:webetsolutions@kanirp.com)

Retrouvez toutes les actus sur <http://www.kanirp.com/1793/web-et-solutions/>