

WaveSoft participera à l'édition 2013 du salon ITPartners

2012 a été une année stratégique pour WaveSoft marquée par la signature de nouveaux partenariats technologiques et commerciaux et la concrétisation des actions initiées à l'occasion d'ITPartners 2012

WaveSoft pour la 8^e année consécutive affiche une nouvelle croissance à deux chiffres en 2012. L'entreprise aborde 2013 avec le même enthousiasme et des objectifs de croissance équivalent à 15%. L'année qui vient de s'achever a été marquée par la sortie d'une nouvelle version de sa plate-forme logicielle, la sortie d'une interface dédiée au e-commerce pour la plate-forme Oxatis et le développement de son réseau commercial initié lors du dernier salon ITPartners. Conscient de l'impact et convaincu qu'IT Partners est le lieu de rencontre des professionnels, WaveSoft renouvelle sa confiance dans les organisateurs du salon et sera présent lors de l'édition 2013.

Le salon IT-Partners reste un moment fort dans la démarche commerciale pour d'une part rencontrer les revendeurs avec qui des démarches sont déjà établies et d'autre part pour rencontrer de nouvelles sociétés qui n'auraient pas encore fait l'objet d'une démarche commerciale de la part de WaveSoft.

La campagne de recrutement lancée début 2012 à cette occasion a été un franc succès, 25 nouveaux revendeurs sont venus grossir les rangs du réseau de distribution WaveSoft et le nombre de sessions de certification n'a pas été suffisant pour satisfaire à toutes les demandes. Une nouvelle session de formation Production est donc prévue pour mars 2013 afin de répondre aux nombreuses demandes dans ce domaine. Preuve d'une arrivée réussie sur ce marché de la TPI, PMI.

2013 marquera une nouvelle étape dans la vie de l'entreprise qui fêtera ses 10 années d'existence et affiche de nouvelles ambitions. Ainsi, l'objectif de recrutement de nouveaux revendeurs en 2013 a été fixé à 30. Les facteurs clés qui permettent de mettre en place cette stratégie ambitieuse sont basés sur :

- ✓ Une offre commerciale et technique unique en partenariat avec Oxatis pour adresser le marché du e-Commerce. Marché en très fort développement.
- ✓ Une arrivée réussie sur le marché de l'industrie avec pas moins de 17 projets signés en deux ans dont de très belles références industrielles Française.

Le salon reste également un événement qui permet à WaveSoft de rencontrer sur son stand situé en **J58** ses Partenaires afin d'évoquer l'avancement des projets qui ont été présentés lors de la convention Partenaires de 2012 et de confronter les points de vue sur les besoins et tendances marchés. Lieu de rencontre, ils pourront d'une part assister à des démonstrations de la nouvelle version 16 en cours de développement mais également rencontrer de nouveaux partenaires potentiels.

A propos de WAVESOFT :

Créé en 2003, WAVESOFT éditeur français de progiciels de gestion à destination des TPE et PME-PMI des secteurs du négoce, des services et de la petite industrie, crée des solutions novatrices de gestion globale de l'entreprise, commercialisées via un réseau de revendeurs agréés.

Les solutions WAVESOFT adressent l'ensemble des besoins d'une entreprise : besoins de centralisation de l'information et de partage avec constitution d'une base de connaissances des échanges entre les collaborateurs et les tiers extérieurs, traçabilité des données, besoins en matières premières, temps de production, optimisation des tournées, flux financiers, liquidité, risque, recouvrement, paiement, valorisant ainsi la gestion du besoin en fonds de roulement.

Les progiciels de gestion intégrée WAVESOFT sont conçus et développés autour d'un socle technologique qui permet de bâtir un système d'information ouvert, évolutif et à haute disponibilité. L'offre est découpée en trois éditions, Standard, Professionnelle et Entreprise. Chacune d'elles répond à un positionnement sur le marché en termes de prix et de fonctionnalités.

WaveSoft dispose d'une base installée de 1500 sites, de 10.000 licences en exploitation et enregistre une croissance moyenne à deux chiffres depuis 8 ans. Pour plus d'informations : <http://www.wavesoft.fr>

Contacts presse :

Véronique PIGOT - Agence Kani RP - Tél. : 33 (1) 49 52 60 64 - Email : wavesoft@kanirp.com

Eric ORENES – WaveSoft - Tél. : 33 (1) 69 09 55 76 - Email : erones@wavesoft.fr

Retrouvez tous les communiqués de Wavesoft sur <http://www.kanirp.com/174/wavesoft/>